

# AXI [ DISCOVERY ]

1

AXI lance la Discovery Suite version 10.3.0

Amélioration de l'efficacité par le workflow

2

Communication électronique avec les fournisseurs

Collaboration entre AXI et Planon

## Amélioration de l'efficacité par le workflow & les applications axées sur les tâches

Depuis des années, nous sommes habitués à travailler avec des mesures. Nous connaissons cela aussi depuis longtemps avec la Discovery Suite.

Les utilisateurs choisissent une application à partir d'un menu standard ou personnalisé, ou lancent souvent celle-ci directement par le biais du numéro de l'application.

Les utilisateurs ont souvent une systématique claire pour leurs propres tâches et dépendent aussi régulièrement d'autres personnes pour l'exécution de ces tâches. Pensons, par exemple, au processus des paiements et aux approbations y afférentes des factures dans AXI Finance. Le module Invoice Management fournit déjà une grande amélioration de l'efficacité du processus administratif via l'approbation électronique des factures (scannées).

À l'avenir, il importera de plus en plus que les utilisateurs soient aidés dans l'exécution de leurs tâches ; le système offrant dès lors un support électronique pour les différentes étapes et une assistance aux utilisateurs en ce qui concerne le processus.

## Accès aux processus depuis la liste des tâches et l'agenda

Idéalement, les utilisateurs arrivent au bureau le matin et consultent leur liste de tâches, reprenant les différentes tâches à exécuter durant la journée – sans que l'utilisateur ne doive ouvrir plusieurs menus. La liste des tâches est ici totalement intégrée dans l'agenda de l'utilisateur.

Dans sa liste de tâches, l'utilisateur peut indiquer les jours où il prévoit ses fonctions spécifiques et via quelles applications elles seront réalisées. Exemples : chaque lundi matin, je dresse une liste de suggestions pour les paiements de cette semaine. Chaque midi, j'enregistre les opérations bancaires...

Par ailleurs, l'utilisateur se voit aussi attribuer par d'autres personnes des tâches à effectuer dans un délai bien précis. Exemple : le responsable de l'administration contrôlera chaque mercredi les suggestions de paiements établies et il communiquera ses remarques.

## AXI lance la Discovery Suite version 10.3.0

AXI vient de lancer la version 10.3.0 de sa Discovery Suite. La suite logicielle se compose des produits suivants : AXI Finance (module finances), AXI Purchase Order Management (achat et magasin), AXI Invoice Management (digitalisation et approbation électronique des factures) et Discovery Analytics (Business Intelligence). Cette version basée sur la technologie Oracle 10g comporte un certain nombre d'importants nouveaux modules et fonctionnalités.

Michel Petrusma et Stijn Heyselberghs, tous deux account managers de la Discovery Suite, déclarent : 'un énorme travail a été réalisé pour la version 10.3.0. Nous avons une liste de desiderata et des nouveaux modules ont été élaborés et testés avec le groupe d'utilisateurs. Avec cette version, nous faisons un grand pas en avant et nous nous inscrivons véritablement dans les toutes dernières évolutions du marché.'

### AXI Finance 10.3.0

AXI Finance 10.3.0 propose notamment les fonctionnalités suivantes : les fichiers bancaires ont été adaptés conformément aux normes SEPA ; il y a un nouveau workflow pour l'approbation des paiements sortants ; le module actifs fixes est devenu plus convivial et s'intègre mieux à AXI Finance, ce qui a permis la création de nouvelles possibilités de création et de reporting.

### AXI Invoice Management 10.3.0

AXI Invoice Management 10.3.0 a été optimisé pour gérer de manière plus efficace les dernières techniques de scan. Les éléments d'information entête et lignes peuvent être reconnus et convertis.

### AXI Purchase Order Management 10.3.0

AXI Purchase Order Management 10.3.0 comprend les nouveaux modules Communication électronique avec les fournisseurs et Scan des codes-barres. Ce dernier module possède les fonctionnalités pour le scan des réceptions de marchandises, l'emballage, le prélèvement et l'inventorisation. Le module Gestion de contrats s'est, lui aussi, considérablement enrichi de nouvelles fonctionnalités comme l'appel automatique, les rapports de visite, les points d'action et les nouveaux rapports. Par ailleurs, le webshop fait son entrée comme interface fiable pour l'utilisateur final.

### Business Intelligence

Dans la version 10.3.0, une amélioration a été apportée avec l'intégration de la Business Intelligence dans les applications. 'Une tendance qui se poursuivra certainement dans les prochaines versions', explique le product manager Nico Van der Meersch.



Nico Van der Meersch, Stijn Heyselberghs et Michel Petrusma



## Nouveau module: Communication électronique avec les fournisseurs

Pour satisfaire à la demande croissante des nouveaux clients et des clients existants, AXI a développé en collaboration avec TNT Post Billing & Document Solutions le module 'Communication électronique avec les fournisseurs'.

Avec ce nouveau module, il est possible d'intégrer électroniquement (= automatiquement) les listes d'articles et de prix des centaines de fournisseurs déjà adhérents.

En outre, des commandes peuvent être passées électroniquement à ces fournisseurs. Il est possible de le faire depuis le système d'achat AXI Purchase Order Management ou via une introduction de la commande sur le site internet du fournisseur, où une copie du message de la commande est envoyé à AXI Purchase Order Management, de manière à ce que toutes les commandes puissent être gérées dans le système.

Tout cela s'effectue à l'aide de Connectivity de TNT Post BDS. Le message du fournisseur est traduit dans le format d'AXI et inversement. De cette manière, des interfaces individuelles avec les fournisseurs ne sont plus nécessaires.

Les avantages majeurs de la solution sont le gain de temps et la diminution des erreurs du fait de l'introduction des (nouveaux) articles/prix.

Les organisations s'avèrent aussi en mesure de pouvoir effectuer le décompte des volumes de leur magasin. Étant donné que les prix corrects figurent toujours dans le système d'achat, le pourcentage de matching augmente aussi lorsque la facture arrive et est comparée avec l'ordre d'achat.

## Amélioration de l'efficacité par le workflow & les applications axées su (suite de la page 1)

Le système peut aussi aider à la reconnaissance de tâches qui ont déjà dû être exécutées, contribuer à la définition de la priorité des tâches...

Le système fournit également un support au niveau de la communication mutuelle liée à un processus ou à une tâche : par exemple, en enregistrant un message par courriel, un document complémentaire, un entretien téléphonique... Si on attend une réaction de la part d'un collègue à ce sujet, ceci devient dès lors à nouveau une tâche pour ce collègue...

Nous voyons donc une tendance claire visant à une optimisation des processus où les utilisateurs sont amenés à travailler davantage à partir des tâches. À ce niveau, les workflows électroniques gagnent également en importance.

Il ne fait aucun doute que ces techniques seront de plus en plus appliquées dans la Discovery Suite.



## AXI Discovery Suite roadmap

On attend d'un logiciel moderne qu'il utilise les dernières technologies – tant sur le plan technique que fonctionnel. Dans ce cadre, nous essayons chez AXI Discovery de tenir compte des dernières tendances et évolutions du marché.

Une évolution typique que nous retrouvons sur l'AXI Discovery roadmap est la collaboration entre les applications front office et back office. Là où les applications back office sont principalement utilisées par un nombre limité d'utilisateurs comme les collaborateurs administratifs et le management, les applications front office sont mises plus amplement à disposition au sein de l'organisation. Cela concerne surtout les tâches non journalières comme l'enregistrement et l'approbation des demandes de commandes, l'approbation des factures entrantes, l'introduction de budgets, etc. Vu le grand nombre de collaborateurs qui sont en contact avec de telles tâches, la convivialité joue un grand rôle lors de la mise en service de ces applications front office.

### L'AXI Discovery roadmap se compose surtout des éléments suivants :

- étude des nouvelles technologies
- intégration des applications back office et front office
- communication plus efficace avec d'autres logiciels par le biais de services web
- utilisation de wizards pour l'introduction ou la modification de données
- intégration de la Business Intelligence dans les applications
- intégration de nouvelles fonctionnalités e-mail et calendaring
- développement d'un nouveau module de budget intégré
- étude et développement d'une application HRM et CRM intégré
- nouveau reporting de management pour AXI Purchase Order Management à l'aide d'Oracle Business intelligence
- réalisation d'une intégration entre AXI et Planon
- étude de nouvelles applications de workflow
- réalisation d'une nouvelle interface graphique pour les utilisateurs.

## Collaboration entre AXI et Planon

AXI et Planon, leader du marché en Europe dans le domaine des Integrated Workplace Management Systems (Facility Management, Corporate Real Estate ...), travaillent actuellement à une intégration entre les deux logiciels. Chez AXI, l'accent se situe au niveau des processus administratifs alors qu'il est plutôt mis sur les processus facilitaires chez Planon. Les deux parties peuvent dès lors collaborer de manière complémentaire. La présence de quelques clients communs a contribué à une accélération de ce processus de collaboration.



**AXI sa**  
Molenweg 107 - 2830 Willebroek  
tel: + 32 (0)3 860 40 00  
e-mail: [stijn.heyselberghs@axi.be](mailto:stijn.heyselberghs@axi.be)  
[www.axi.be](http://www.axi.be)

**AXI bv**  
Hooilaan 1 - 4816 EM Breda  
tel: + 31 (0)76 572 55 15  
e-mail: [michel.petrusma@axi.nl](mailto:michel.petrusma@axi.nl)  
[www.axi.nl](http://www.axi.nl)